

Storie di Successo: Plastitalia Srl

IMPRESA

Plastitalia è un'azienda di distribuzione cartoplastica nata più di 25 anni fa, oggi nel gruppo LCJ Spa di cui è titolare e amministratore unico Graziano Ferrucci.

L'attività della Plastitalia consiste nella vendita di materiali per l'imballaggio di ogni genere, alimentare e non alimentare, anche personalizzato per il cliente.

Plastitalia distribuisce prodotti che rispettano le più recenti normative sanitarie e mette particolare cura nel mantenimento dell'igiene all'interno degli ambienti di stoccaggio e trasporto.

PLASTITALIA SRL POWERED BY KIMO

Plastitalia Srl ha avviato il progetto KIMO nel 2002, quando non erano ancora disponibili gli attuali palmari o smartphone: il primo dispositivo utilizzato fu il Treo 90 (allora Handspring), con processore DragonBall 33Mhz, 16MB Ram e display in bianco e nero.

La scelta di KILOG è stata dettata dalle alte performance che il sistema KIMO garantiva con terminali con i quali era impensabile al tempo effettuare tutte le operazioni necessarie alla gestione della vendita: 6.000 articoli, 18.000 listini e soprattutto 5.000 ordini storici (23.000 righe), necessari tra le altre cose a permettere il riassortimento degli articoli nella creazione dei nuovi ordini.

La velocità di utilizzo e l'alta affidabilità di KIMO rispetto ad altre soluzioni offerte dal mercato è stato l'elemento di scelta principale in una situazione nella quale gli ordini sono molto numerosi.

Altro aspetto fondamentale della soluzione KIMO è la gestione della situazione contabile, completamente demandata all'agente. L'agente viene prontamente avvisato della presenza di partite scadute e partite a scadere e può continuamente monitorare l'ammontare preciso dei crediti verso i clienti che gli sono stati affidati: tutto ciò ha comportato un miglioramento sensibile della gestione dei crediti, riducendo notevolmente i tempi di incasso.

Prima di introdurre KIMO gli agenti lavoravano con copia commissione ed inviavano gli ordini via fax o via telefono in azienda: con l'introduzione di KIMO ogni agente è completamente autonomo nella raccolta degli ordini (telefonate in azienda ridotte), è molto veloce nell'inserimento degli ordini ed i medesimi vengono acquisiti nel gestionale in modo automatico e trasparente, annullando errori di qualsiasi natura e costi di data-entry.



Federica Di Luzio
Resp. KIMO Plastitalia Srl

Grazie agli aggiornamenti automatici ed al sistema di controllo pro-attivo (disponibili con contratto di manutenzione) si ha la sicurezza di non perdere ordini e di essere sempre aggiornati sulle ultime implementazioni effettuate al fine di agevolare ulteriormente le attività di vendita da parte degli agenti.

Per dire tutto questo in una frase:
"Vendiamo di più, meglio, senza errori ed incassiamo prima"

Graziano Ferrucci

Via Abbruzzetti, 18/b

60035 Jesi (AN)

Tel. +39 (0731) 64496

info@plastitalia.info



Graziano Ferrucci
titolare Plastitalia Srl

I numeri (anno 2006):

Fatturato annuale	€ 3 milioni
Nr. agenti	7
Nr. ordini	18.648
Nr. righe ordini	67.288
Fax/e-mail inviati	Non usato
Rapporto KIMO/Fatturato	85%
Numero articoli	~ 6.000

"Ho investito personalmente per comprare il nuovo palmare più veloce (Tungsten C), così riesco a finire il lavoro, grazie a KIMO, 4 ore prima rispetto al passato"

Giancarlo - agente Plastitalia Srl